

## Ejercicio 1

"We can offer you a 10% \_\_\_\_\_ if you place your order today."

**Respuesta correcta: b) discount**

- **Por qué "discount" es válida:**  
Este sustantivo describe la reducción directa sobre el precio que se aplica al realizar una compra.
  - **Por qué "margin" (a) no vale:**  
"Margin" se refiere al beneficio neto entre coste y precio de venta, no a la rebaja sobre el precio.
  - **Por qué "lead time" (c) no encaja:**  
Indica el plazo de entrega, no un porcentaje que reduce el coste.
  - **Por qué "rate" (d) es inapropiado:**  
"Rate" alude a tarifa o precio por unidad/servicio, no a un descuento.
- 

## Ejercicio 2

"\_\_\_\_\_ you be willing to extend the payment terms?"

**Respuesta correcta: b) Would**

- **Por qué "Would" es adecuada:**  
"Would you..." suaviza la petición, aportando deferencia propia del inglés de negocios.
  - **Por qué "Must" (a) no funciona:**  
"Must you..." suena a reproche u obligación, no a solicitud cortés.
  - **Por qué "May" (c) no se usa:**  
"May you..." no forma una pregunta idiomática para pedir disposición de la otra parte.
  - **Por qué "Can" (d) falla:**  
"Can you..." es más directo y menos ceremonioso, careciendo del matiz de cortesía de "Would".
- 

## Ejercicio 3

"If they accept our proposal, we \_\_\_\_\_ the contract today."

**Respuesta correcta: a) will sign**

- **Por qué "will sign" es correcta:**  
El primer condicional exige "if + presente simple" y "will + verbo" para un compromiso futuro realista.
  - **Por qué "would sign" (b) no vale:**  
"Would" tras "if" implicaría un segundo condicional hipotético, no una condición posible.
  - **Por qué "sign" (c) es incorrecto:**  
Carece del auxiliar "will" necesario para formar futuro simple y expresar certeza de la acción.
  - **Por qué "signed" (d) no encaja:**  
Es pasado simple, no corresponde a una predicción o promesa futura.
- 

#### Ejercicio 4

"Our standard \_\_\_\_ are Net 30 days."

**Respuesta correcta: c) payment terms**

- **Por qué "payment terms" es válida:**  
Es el sustantivo compuesto que designa los plazos y condiciones de pago pactados.
  - **Por qué "margins" (a) no encaja:**  
Alude a márgenes de beneficio, no a plazos de pago.
  - **Por qué "rates" (b) no vale:**  
Se refiere a tarifas o precios, no a periodos de tiempo para pagar.
  - **Por qué "conditions" (d) es inapropiado:**  
Aunque existe "conditions", en inglés se usa siempre el sustantivo plural específico "payment terms".
- 

#### Ejercicio 5

"That may be true, \_\_\_\_ we still need to negotiate the price."

**Respuesta correcta: a) but**

- **Por qué "but" es correcta:**  
Es el conector estándar para oponer o contrastar dos ideas en una misma oración.
- **Por qué "and" (b) no vale:**  
"And" suma ideas, no marca oposición.

- **Por qué "so" (c) es erróneo:**  
"So" introduce consecuencia, no contraste.
  - **Por qué "because" (d) no encaja:**  
"Because" explicaría la razón, no establecería un contraste.
- 

## Ejercicio 6

"Shall we \_\_\_\_ the details now?"

**Respuesta correcta: d) hammer out**

- **Por qué "hammer out" es válido:**  
Este phrasal verb figurado significa "discutir hasta perfilar o acordar detalles".
  - **Por qué "finalize" (a) no funciona:**  
"Finalize" es correcto en contexto, pero no es un phrasal verb; la pista pide verbo compuesto.
  - **Por qué "sign" (b) no vale:**  
"Sign" indica firmar, no negociar o perfilar detalles.
  - **Por qué "close" (c) es inapropiado:**  
"Close the details" no es una construcción idiomática; "close a deal" sí, pero no "details".
- 

## Ejercicio 7

"We need to \_\_\_\_ a deal by tomorrow."

**Respuesta correcta: a) close**

- **Por qué "close" es adecuado:**  
"Close a deal" significa "cerrar un trato", expresando la acción de finalizar la negociación.
- **Por qué "sign" (b) no encaja:**  
"Sign a deal" se refiere a firmar, es un paso posterior al cierre de negociaciones.
- **Por qué "cut" (c) es incorrecto:**  
Aunque "cut a deal" existe, el verbo simple sin "a" se necesita "cut a deal"; la frase pide un verbo único.
- **Por qué "hammer" (d) falla:**  
"Hammer" por sí solo no transmite "cerrar"; el phrasal verb completo es "hammer out".

### Ejercicio 8

"If we \_\_\_\_ the order earlier, we would have a better price now."

**Respuesta correcta: b) placed**

- **Por qué "placed" es correcto:**  
En el segundo condicional se usa "if + pasado simple" para referirse a una hipótesis irreal.
  - **Por qué "place" (a) no vale:**  
Es presente simple, no corresponde a la forma de pasado que requiere el segundo condicional.
  - **Por qué "have placed" (c) es erróneo:**  
Es presente perfecto, pero la estructura exige pasado simple tras "if".
  - **Por qué "were placing" (d) no encaja:**  
Es pasado continuo, y el condicional hipotético requiere forma simple.
- 

### Ejercicio 9

"The \_\_\_\_ for delivery is approximately three weeks."

**Respuesta correcta: c) lead time**

- **Por qué "lead time" es válida:**  
Se utiliza para indicar el plazo total desde que se realiza el pedido hasta su entrega.
  - **Por qué "discount" (a) no funciona:**  
Habla de rebaja de precio, no de plazo temporal.
  - **Por qué "margin" (b) no vale:**  
Se refiere a porcentaje de beneficio, no a tiempo.
  - **Por qué "rate" (d) es inapropiado:**  
Denota tarifa, no duración de un proceso.
- 

### Ejercicio 10

"As a \_\_\_\_ of goodwill, we can include free shipping."

**Respuesta correcta: d) gesture**

- **Por qué "gesture" es correcto:**  
"Gesture of goodwill" es la expresión establecida para indicar una muestra de cortesía o concesión.
- **Por qué "condition" (a) no encaja:**  
"Condition" designa cláusula o requisito, no un acto de cortesía.
- **Por qué "clause" (b) es erróneo:**  
Alude a una disposición escrita en un contrato, no a un gesto.
- **Por qué "terms" (c) no vale:**  
"Terms" significa "términos y condiciones", no una muestra de amabilidad.